



POLISH
REINSURANCE
COMPANY

A FAIRFAX Company

Ryzyka majątkowe okiem reaskuratora



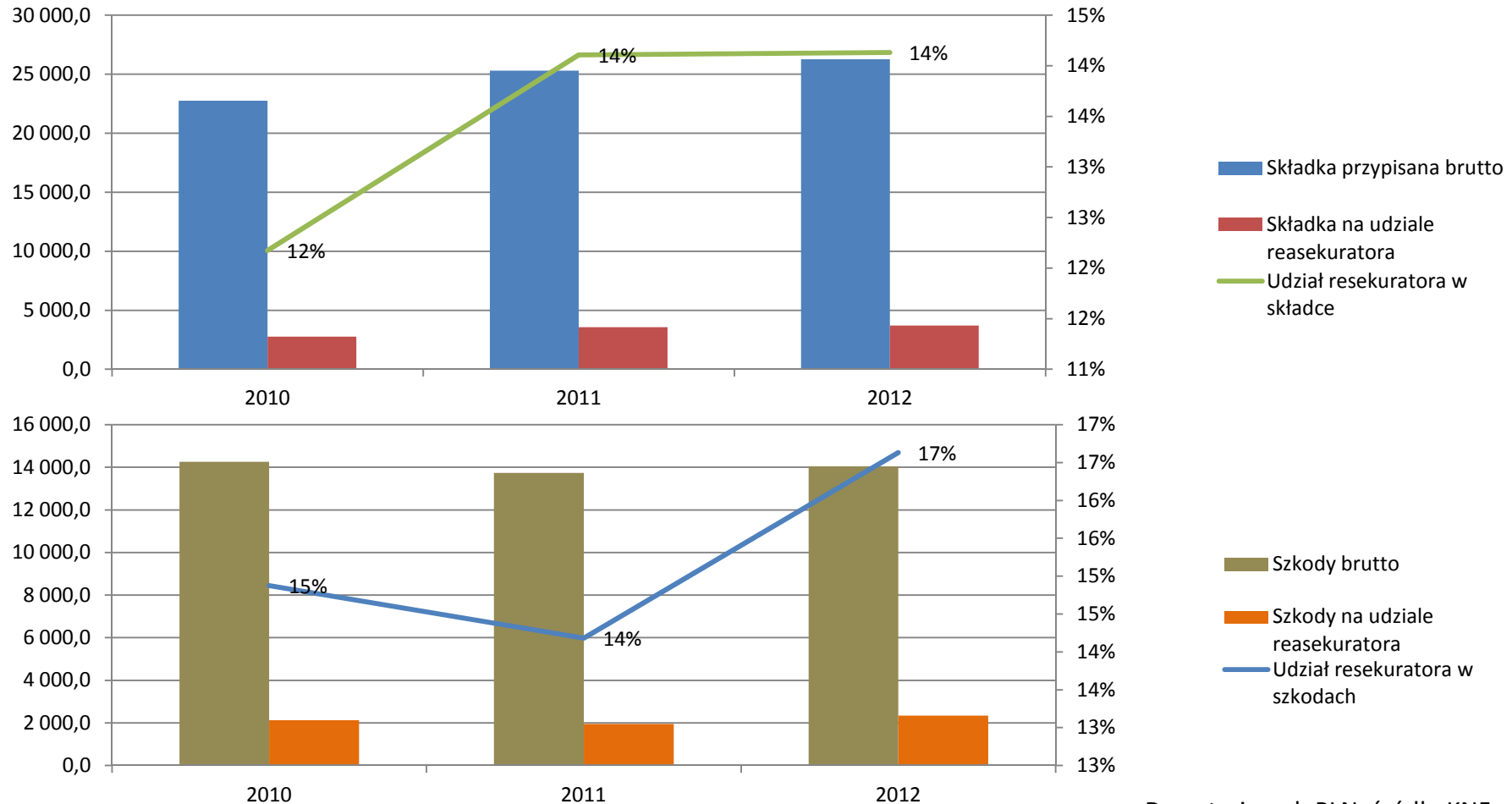
Warszawa, 6 czerwca 2013

Agenda

1. O czym mowa?
2. Z czym musimy się zmierzyć?
3. Najczęstsze wyzwania
4. Największe wyzwania
5. Konkurencyjność na rynku bezpośrednim
6. Wsparcie brokera

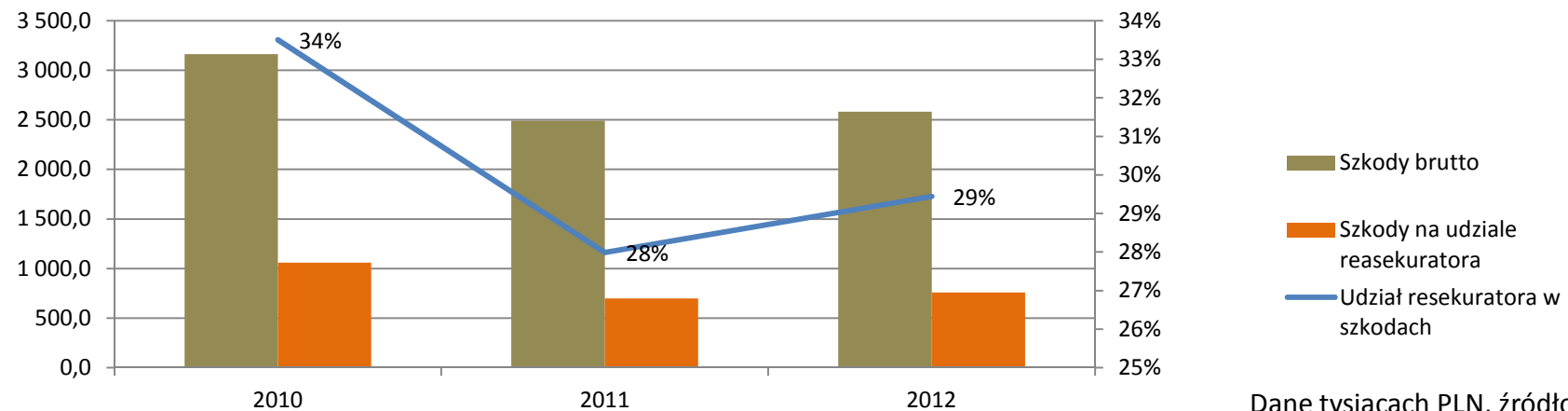
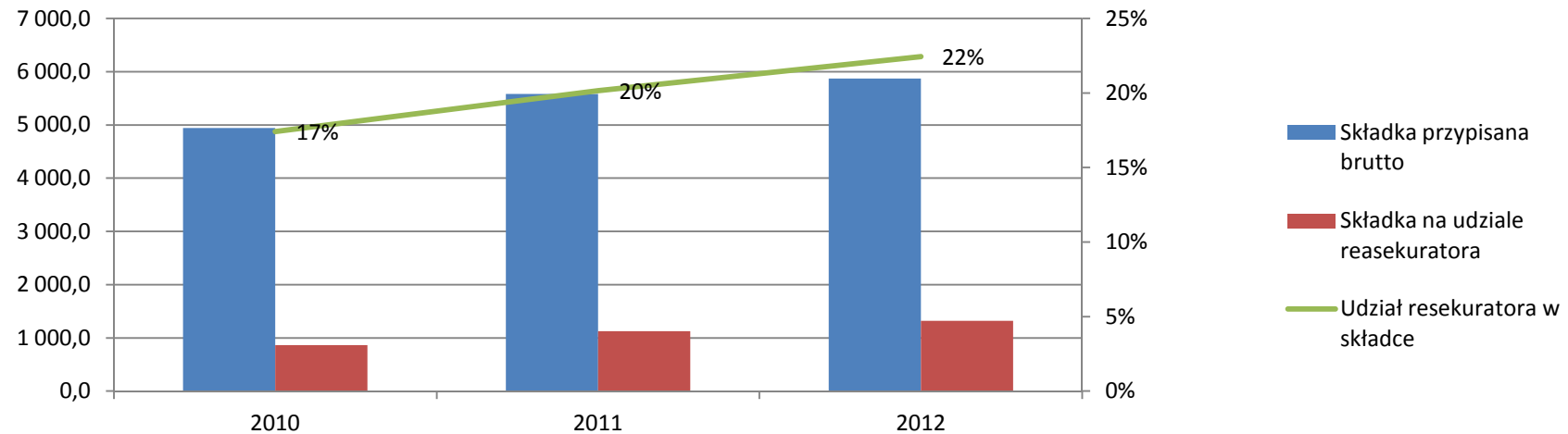


Rynek ubezpieczeń i reasekuracji w Polsce – Dział II



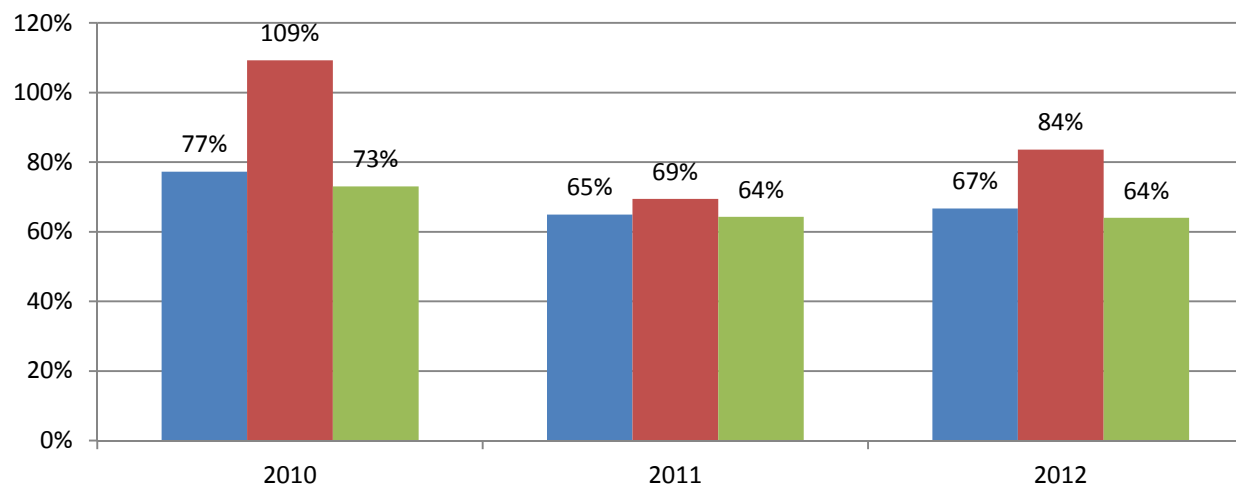
Dane w tysiącach PLN, źródło KNF

Rynek ubezpieczeń i reasekuracji w Polsce – ubezpieczenia majątkowe



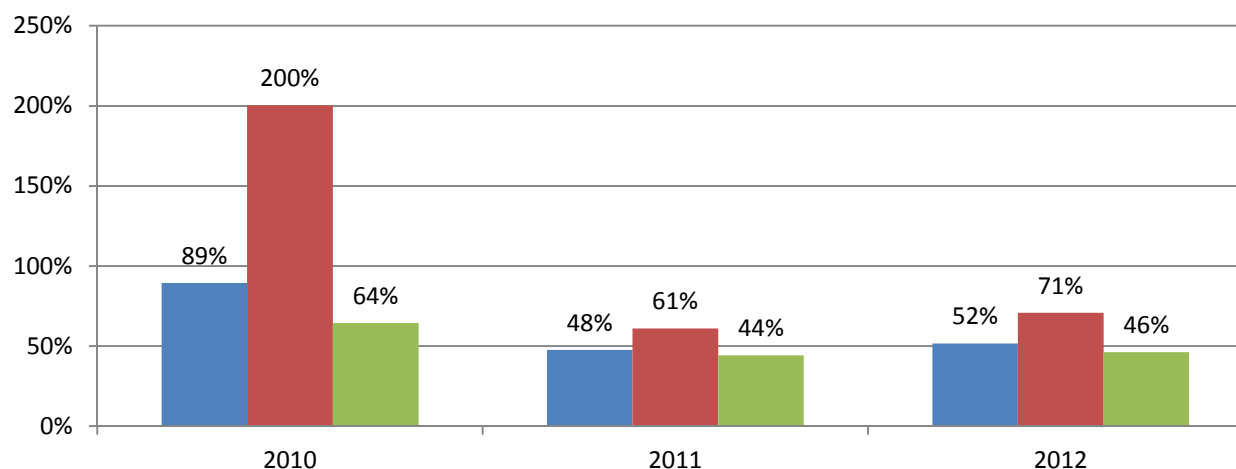
Dane w tysiącach PLN, źródło KNF

Rynek ubezpieczeń i reasekuracji w Polsce - szkodowość



Rynek ogółem – Dział II

- Szkodowość brutto
- Szkodowość na udziale reasekuratora
- Szkodowość netto



Ubezpieczenia majątkowe

- Szkodowość brutto
- Szkodowość na udziale reasekuratora
- Szkodowość netto

Źródło KNF



Z czym musimy się zmierzyć?

- **Pojemność automatyczna**
 - Stosowana w ramach uzgodnionych parametrów
 - Wymaga dokładnej analizy portfela cedenta przed uruchomieniem pojemności
- **Pojemność alokowana na bazie specjalnej akceptacji**
 - Analiza przyczyny zastosowania formuły specjalnej akceptacji
 - Zgoda / odrzucenie lub rozwiązania alternatywne
- **Pojemność fakultatywna**
 - Dokładna analiza ryzyka, ale często czasochłonna
 - Kosztowna, ale dająca swobodę kształtowania ostatecznego rozwiązania



Potrzeby rynku

Duże ryzyka są wyzwaniem, ale skala może być względna, bo:

Cedent A	Cedent B	Cedent C
Pojemność PLN 30 mln	Pojemność PLN 150 mln	Pojemność PLN 10 mln
Ryzyko SU PLN 35 mln	Ryzyko SU PLN 130 mln	Ryzyko SU PLN 10 mln

....i co tu jest dużym ryzykiem?



Najczęstsze wyzwania

- Zakres ochrony
 - Inny niż OWU klienta – dlaczego?
 - Możliwość negocjacji zakresu i listy wyłączeń
- Podlimity na szkody spowodowane ryzykami naturalnymi
 - Świadomość ubezpieczyciela w kształtowaniu ekspozycji katastroficznej
 - Lokalizacja przedmiotu ochrony
- Franszyzy
 - Typ
 - Wielkość



Największe wyzwania

- **Koasekuracja**
 - W ramach pojemności automatycznej
 - W ryzykach fakultatywnych
- **Reasekuracja wzajemna**
 - Świadomość ubezpieczyciela w kształtowaniu ekspozycji katastroficznej
 - Lokalizacja przedmiotu ochrony
- **Próby aranżowania pojemności alternatywnej**
 - Ubezpieczyciele
 - Warunki



Czy dacie radę to zrobić...na wczoraj?



Konkurencyjność

- OWU
- Warunki dodatkowe
-
- Cena.....

„the rate is found not to be risk commensurate”



Wsparcie brokera

- Znajomość zagadnienia
- Rozumienie potrzeb klienta
- Znajomość rynku reasekuracyjnego
- Przygotowanie oferty
- Wsparcie i serwis po zawarciu ochrony



Dziękuję za uwagę

